

DOC. 109/96

SANTIAGO ÁLVAREZ GARCÍA

GRUPOS DE INTERÉS Y CORRUPCIÓN POLÍTICA:
LA BÚSQUEDA DE RENTAS EN EL SECTOR PÚBLICO

*GRUPOS DE INTERES Y CORRUPCIÓN POLÍTICA : LA BUSQUEDA DE
RENTAS EN EL SECTOR PUBLICO.*

SANTIAGO ALVAREZ GARCIA.

PROFESOR DE HACIENDA PUBLICA. DEPARTAMENTO DE ECONOMIA.

UNIVERSIDAD DE OVIEDO.

Resumen.

El papel preponderante que durante las últimas décadas ha ido adquiriendo la actuación del sector público en la actividad económica ha traído como consecuencia que los economistas, persuadidos de que la política es un mecanismo para la satisfacción de las necesidades individuales, dediquen de una manera creciente sus esfuerzos a analizar el proceso político aplicando las herramientas del análisis económico.

Uno de los campos de estudio que ha tenido un mayor desarrollo es el de los grupos de interés, siendo una de las principales líneas de investigación la centrada en la búsqueda de rentas en el sector público, práctica consistente en intentar conseguir rentas o beneficios particulares a través de los mecanismos de decisión colectiva.

El objetivo de nuestro trabajo consiste en enmarcar la teoría de los grupos de interés dentro del campo de los estudios sobre elección pública, exponiendo brevemente cuales han sido sus principales desarrollos, para centrarnos en la actividad de búsqueda de rentas en el sector público, analizando las ineficiencias que introduce en la actividad económica general y las formas posibles para subsanarlas.

Palabras clave.

Grupos de interés, acción colectiva, actividad pública, búsqueda de rentas.

1.- Los modelos económicos de grupos de interés : una introducción.

Durante los últimos años los estudiosos de las distintas ramas de las ciencias sociales en general, y particularmente los economistas, se han ido preocupando crecientemente del estudio de los comportamientos políticos, analizando las motivaciones económicas de los participantes en los procesos de decisión política. A este respecto podemos señalar las principales vías de investigación que se han adoptado y algunos de sus más significativos autores:

- El estudio de los procesos democráticos ha sido desarrollado por Downs y Buchanan y Tullock.
- Las teorías de la votación parten de los trabajos de Hotelling y Smithies y han sido expandidas por Black, Davis y Hinich y Plott.
- Las paradojas que se derivan de los problemas de la elección colectiva han sido puestas de manifiesto por Arrow y Sen.
- Niskanen propone la teoría sobre el funcionamiento de las burocracias que rompe con la concepción clásica de Max Weber.
- La relación entre las políticas económicas y los ciclos políticos es estudiada por Nordhaus.

Un campo de estudio que se ha desarrollado recientemente es el relacionado con los grupos de interés. Por grupo se entiende un determinado número de personas o miembros ¹, cada uno de los cuales, cuando el grupo está reunido, interactúa con cada uno de los demás o puede hacerlo, o al menos tiene conciencia de los mismos. Este requisito no puede cumplirse en unidades sociales grandes, lo que explica que a estos grupos se les llame pequeños. El reconocimiento del importante papel que juegan los grupos en la vida política es una cuestión antigua ya que desde Platón y Aristóteles se les reconoce un papel como elemento activo y condicionante de la política

¹ Para la definición de grupo y del concepto de grupo de interés hemos acudido a los conceptos contemplados en la Enciclopedia Internacional de las Ciencias Sociales, Tomo 5, págs 208 y siguientes.

gubernamental. Desde entonces, los pensadores se han ocupado del papel de los grupos, sobre todo en las épocas en que ha sido importante el estudio de las tensiones entre gobernantes y gobernados, como por ejemplo en los tiempos de enfrentamiento entre la Iglesia en el Estado, en el momento de la formación de los estados nacionales o en las turbencias que siguieron a la Revolución Industrial.

Actualmente el análisis del grupo político ha cobrado gran relieve a medida que estos se hacían más diferenciados y numerosos, dentro de una sociedad que se caracteriza por la interdependencia y por la cada vez mayor legitimación de las asociaciones no gubernamentales. El problema - o la limitación - de estos estudios sobre los grupos es que los investigadores - en los primeros tiempos provenientes de disciplinas como la psicología social raramente han estudiado su comportamiento como tales, sino que se han centrado en el comportamiento de los individuos que los forman y en las características de la interacción entre ellos.

Durante las últimas décadas, sin embargo, tanto sociólogos como economistas han procedido a analizar en profundidad los grupos de presión e interés, definiendo interés como " el deseo consciente de que la política gubernamental, o la asignación de valores por parte de las autoridades competentes, vaya en una determinada dirección general o específica " ² lo que limita el concepto amplio de grupo al excluir los formados por personas que comparten ciertas actitudes pero no se ocupan de la política gubernamental. Esta visión de que las decisiones de los gobiernos están muchas veces mediatizadas por la actuación de otros grupos ha llevado a definir la situación actual de la economía como de capitalismo corporativo. Por este término debe de

² Enciclopedia Internacional de las Ciencias Sociales, pág. 241, tomo 5.

entenderse un sistema económico que se va a caracterizar por la proliferación de grupos de interés desiguales y frecuentemente asimétricos, que negocian entre sí y tratan de presionar sobre el estado en busca de ventajas relativas concedidas por múltiples vías : regulaciones, intervenciones, protecciones, subvenciones, etc. Al mismo tiempo, el Estado trata de resolver los conflictos entre estos grupos y de coordinar sus acciones, intentando imponer una dirección determinada a la economía.

El capitalismo corporativo no es algo nuevo. Su historia se inicia en el Siglo XIX mediante la organización de grupos de interés sectoriales que pretendían defender y aumentar su participación en la renta y riquezas nacionales, buscando sus ventajas a costa de otros grupos y de los agentes económicos no organizados. Los primeros en estudiar la importancia del capitalismo corporativo fueron los institucionalistas americanos, que piensan que el capitalismo ha entrado en una fase corporativa u organizativa que legitima la actuación del Estado para conducir la economía en la dirección conveniente. John R. Commons considera que " la política económica no puede olvidar la existencia de los grupos de interés si quiere conseguir, en un proceso de compromiso con dichos grupos , el mejor funcionamiento del sistema económico " ³. El pensamiento de Commons parte de que los mecanismos de mercado por sí mismos no producen un resultado equitativo para los distintos grupos de la economía, debiéndose esa falta de equidad a la disparidad en el poder de negociación de dichos grupos. Así, el que los actores económicos estén encuadrados en grupos de presión fuertes es el único medio para lograr la equidad, siendo los conflictos entre grupos los vehículos del progreso.

³ J.R. Commons, (1.950).

A pesar de estas teorías el papel de los grupos de presión no fue tenido en cuenta durante varias décadas, aceptándose la teoría de que los grupos se contrapesaban unos a otros, no siendo importante por lo tanto su influencia en el proceso político de la toma de decisiones⁴. La obra de Mancur Olson revitalizó el interés por el estudio del papel que juegan en el proceso de decisión política los grupos de interés y más adelante fueron objeto de un estudio detallado por parte de la escuela de Virginia. Desde ese momento podemos encontrar una extensa literatura centrada en dos cuestiones fundamentales:

- 1.- ¿Hasta que punto los grupos de interés influyen en la política de las democracias ?
- 2.- ¿Cuáles son las instituciones que designan los gobiernos para controlar estas influencias ?

En los próximos puntos vamos a analizar los principales modelos creados para responder a estas cuestiones. A pesar de las notables diferencias existentes entre ellos tenemos que señalar la existencia de unas tendencias comunes : una metodología individualista que considera que es el interés propio de cada persona el que le incentiva a formar grupos, y la consideración de la maximización de la utilidad en la actuación de estos. A partir de estos principios resulta sencillo aplicar el análisis económico convencional en un marco en el que el sistema político provee unas reglas institucionales de interacción y hay que estudiar la relación entre las estrategias de los grupos y las medidas políticas que se toman.

2.- El modelo de Mancur Olson sobre el problema de la acción colectiva.

La literatura tradicional anterior a Olson, p.e. Bentley (1.908) o Truman (1.952), consideraba que la existencia de grupos de interés era algo natural y que su formación no revestía

⁴ Esta teoría fue defendida entre otros por J.K. Galbraith (1.952).

demasiada importancia. Simplemente eran la unión de varios individuos para proteger intereses o valores comunes. Esta aproximación es puesta en cuestionamiento por Olson en 1.965 cuando empieza por plantearse el propio interés de los individuos para contribuir a que el grupo obtenga el beneficio deseado. Así supone que la mayor parte de las ganancias logradas por los grupos de interés constituyen bienes públicos que van a beneficiar a todos, aunque no contribuyan a su consecución.

En concreto Olson desarrolla este argumento de la siguiente forma :

La teoría convencional plantea que si todos los componentes de un grupo de individuos o empresas tienen algún interés en común, esto provocará una tendencia del grupo a buscar la consecución de ese interés. Esto lleva a pensar que los ciudadanos con un interés político común se organizarán en un lobby; todos y cada uno de los individuos están encuadrados en uno o más grupos y las diferentes presiones que estos ejercen compitiendo entre ellos explican los resultados del proceso político. De manera similar se supone que si los trabajadores, granjeros o consumidores se unen formando una asociación que defienda sus intereses podrán obtener un poder de mercado y una acción protectora por parte del gobierno.

Olson plantea que, analizada la lógica del párrafo anterior llegaremos a la conclusión de que hemos desarrollado un razonamiento falso. Si los consumidores consideran que pagan un alto precio por un producto porque existe un monopolio del mismo y deciden organizar un boicot contra los productores - podemos suponer también el caso de un grupo de trabajadores que van a la huelga en la búsqueda de mejoras salariales - es probable que, individualmente, tengan que afrontar unos costes o un sacrificio desproporcionados en relación con el beneficio que puedan obtener de su acción. Además, y esto es más grave, un individuo concreto no se sentirá incentivado a realizar estos sacrificios ya que piensa que podrá beneficiarse de la actuación de los

demás. La conclusión que de lo anteriormente expuesto se extrae es que en grupos grandes, compuestos por individuos racionales, estos no actuarán en interés del grupo. Así se plantean las condiciones que Olson considera necesarias y suficientes para que se llegue a constituir un grupo de interés que actúe con éxito : número restrictivo de miembros, asimetría de intereses entre ellos y posibilidad de sancionar a quien no cumpla los intereses del grupo. A pesar de esto, sobre todo en obras posteriores ⁵, considera que los grupos no sólo se organizan, sino que constituyen coaliciones persistentes cuya existencia se convierte en un retardo al crecimiento económico y un condicionante para los sistemas económicos y políticos en los que operan por los costes sociales que genera la consecución de sus intereses.

El problema de la aproximación de Olson es que formula un modelo de demanda que no contempla el poder del gobierno. En efecto, este no es simplemente un ente pasivo que aplica las demandas de los grupos de presión, sino que elige entre esas demandas la que más se acomoda a sus propios intereses. Del mismo modo que los grupos de interés, el electorado y los políticos interactúan produciendo una reducción del bienestar. Esta omisión del interés propio de los gobernantes es criticada por North que formula una teoría del Estado en la que atribuye a este un rol preeminente en la formación de reglas de propiedad y de derechos. Esto deja circunscrito, en un marco en el que el Estado provee servicios, el papel de los grupos de presión a buscar la máxima renta posible.

3.- La teoría de la regulación : la escuela de Chicago.

Barro, Peltzman, Posner y Stigler han desarrollado una teoría de la regulación que se ha convertido en el paradigma dominante de la teoría económica sobre este tema. Nosotros vamos a

⁵ Ver Olson (1.982).

limitarnos a exponer el modelo desarrollado por Stigler ya que se fundamenta en la actuación de los grupos de presión y ha tenido una gran influencia sobre los miembros de la escuela de Virginia y sus teorías sobre los buscadores de rentas.

Frente a la creencia de que la regulación sirve al interés público y, por lo tanto, es este el que se encuentra en el origen de la demanda de regulación, Stigler encuentra el origen de esta demanda en la propia industria regulada ya que considera que es esta la que va a verse beneficiada en lugar de los consumidores. Por ejemplo, muchos productores tienen que hacer frente al problema de la existencia de free-riders y buscan en la regulación la posibilidad de eliminar competidores. El gobierno es simplemente el proveedor de servicios reguladores como precios fijos, barreras de entrada, subsidios, eliminación de bienes sustitutivos, fomento de bienes complementarios, etc. A cambio de estos servicios, la industria regulada ofrece a los legisladores contribuciones para sus campañas, reconocimientos honorarios, el voto de sus trabajadores y altos cargos bien remunerados para el momento en que abandonan la política. el resultado de este intercambio, según señala Posner, son una serie de beneficios para industrias subsidiadas como es el caso de las compañías de aviación, el transporte por carretera, el servicio postal o el teléfono; otros grupos son requeridos a pagar mayores precios para financiar a estos sectores privilegiados. Esto se consigue cuando los productores de una industria forman un grupo lo suficientemente reducido y las ganancias potenciales que se pueden obtener de la presión sobre el poder legislativo para que este limite la competencia sean mayores que los costes de esta campaña de presión, ya que a los beneficios de la regulación debemos de contraponer los costes que esta significa para la empresa regulada, que son de tres tipos :

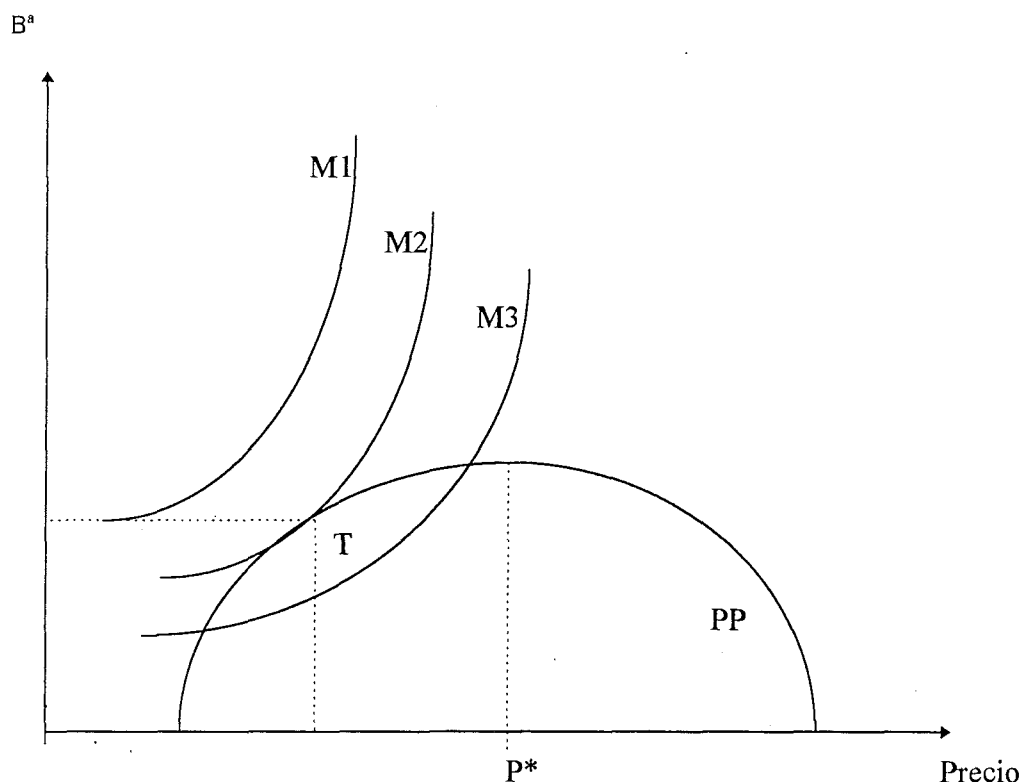
A) Redistribución del poder dentro del sector. Las armas de la batalla empresarial, rentabilidad y poder de mercado, se ven suplantadas tras la regulación por la influencia política que hace que las empresas más eficientes del sector regulado sean sacrificadas a los intereses de otras menos eficientes.

B) Costes administrativos de cumplimiento y de evitación. La regulación estatal hace que en ocasiones el proceso empresarial de toma de decisiones se vea supeditado a alguna instancia burocrática, lo que genera una menor agilidad y mayores costes en el proceso decisorio.

C) Costes derivados de la admisión de un tercero en el proceso de decisión. Cuanto mayor es la regulación que tiene un sector menor es la libertad de las empresas que lo forman para tomar decisiones.

Adicionalmente el Estado tiene una limitación en sus actividades reguladoras. En efecto, su intervención en el mercado favoreciendo la obtención de un mayor beneficio por parte de las empresas reguladas tiene como contrapartida el pago de un mayor precio por parte de los consumidores de los productos fabricados por estas empresas que, como consecuencia, estarán menos dispuestos a otorgarles sus votos. Peltzman desarrolló en 1.976 una teoría de la regulación eficiente que podemos explicar mediante el siguiente gráfico :

Grafico 1.



Donde la curva PP o curva de beneficios potenciales muestra las combinaciones de precios y beneficios posibles a partir de la demanda del producto y la estructura de costes. Las curvas M1, M2 y M3 son curvas de isovotos, combinaciones de precios y beneficios que proporcionan el mismo número de votos. La forma de las curvas se debe a que según aumenta el precio se reducen los votos de los consumidores, pero al aumentar el beneficio aumentan los votos de los productores. La curva más elevada, M1, es aquella que proporciona un mayor número de votos. Un regulador que quiera maximizar los votos obtenidos elegirá la combinación T, en el punto de tangencia entre la curva de isovotos y la curva de precio beneficio.

Stigler, de otra parte, dio un paso más al estudiar los cuerpos legislativos : considera los procesos legislativos como análogos a los procesos económicos, los políticos son maximizadores de utilidad que actúan bajo una serie de restricciones de carácter institucional. describió el tamaño de los cuerpos legislativos como algo acorde con los deseos de los grupos de interés. Estos grupos eligen sus representantes basándose en el valor que el grupo asigna a la Ley o política concreta en que están interesados. Estos valores serán determinados a través de los beneficios netos de cualquier acción concreta sobre las personas potencialmente afectadas. Las evaluaciones grandes serán las responsables de la elección de los representantes, considerándolas como una demanda de legislación. Esto no implica que cada grupo de interés tenga sus representantes o que cada representante defienda los intereses de un sólo grupo : muchos grupos suelen tener intereses similares y utilizar el mismo representante. Formuló un modelo del tamaño de los cuerpos legislativos en el que este es función de la población, de la tasa de cambio de la población y de la densidad de población. La base de este modelo es que las poblaciones más numerosas implican una mayor demanda de legisladores, mientras que las tasas de cambio de la población y densidades de población mayores traerán consigo cuerpos legislativos más reducidos. De esta forma se relaciona el número de legisladores con la demanda subyacente de representación y los resultados apoyan los presupuestos teóricos de los que partía Stigler.

4.- La escuela de Virginia : la búsqueda de rentas en el sector público.

Los trabajos de la escuela de Virginia sobre los grupos de interés arrancan de la obra El Cálculo del consenso de Buchanan y Tullock de 1. 962. A diferencia de la obra de Olson, que estudió primero los problemas de la formación de grupos y generalizó después sus resultados a la sociedad, los miembros de la escuela de Virginia crearon una teoría del gobierno a partir de la

actividad de los grupos de presión en la que estos grupos eran el fundamento del comportamiento de políticos, burócratas y ciudadanos. El punto de partida es la consideración del gobierno no como una institución que genera bienestar social produciendo bienes públicos y solventando los problemas de externalidades, sino como un cuasimercado que provee rentas y transferencias de riqueza.

Para referirse a las actividades de los grupos de presión que buscan en los mercados políticos el logro de algún beneficio especial para sus miembros, los seguidores de la escuela de la elección pública acuñaron el término de rent seeking o búsqueda de rentas. Otros investigadores como Bhagwati que han seguido líneas de trabajo paralelas se han referido a este fenómeno como Directly Unproductive Profit- Seeking Activities, DUP.

Por rent seeking se va a entender todo proceso en el que se emplean recursos escasos en un intento de obtener renta o riqueza a través de los mecanismos de elección colectiva ⁶. Otras definiciones de este fenómeno son las siguientes :

- Rent seeking es el gasto de recursos escasos para capturar una transferencia creada artificialmente ⁷.
- La característica esencial del fenómeno es que representa una vía para obtener un beneficio realizando actividades que son directamente improductivas ⁸.
- Rent seeking se define como la persecución de un beneficio usando la coerción gubernamental ⁹.

⁶ Puy Fraga, P. (1.993).

⁷ Tollison, R. (1.982).

⁸ Bhagwati (1.982).

A pesar de estas definiciones tenemos que considerar que no todas las intervenciones públicas, ni todas las transferencias de renta que se producen por parte del sector público tienen su origen en actividades de rent seeking, sino que pueden deberse a los procesos normales de actuación del sector público, como las políticas generales redistributivas.

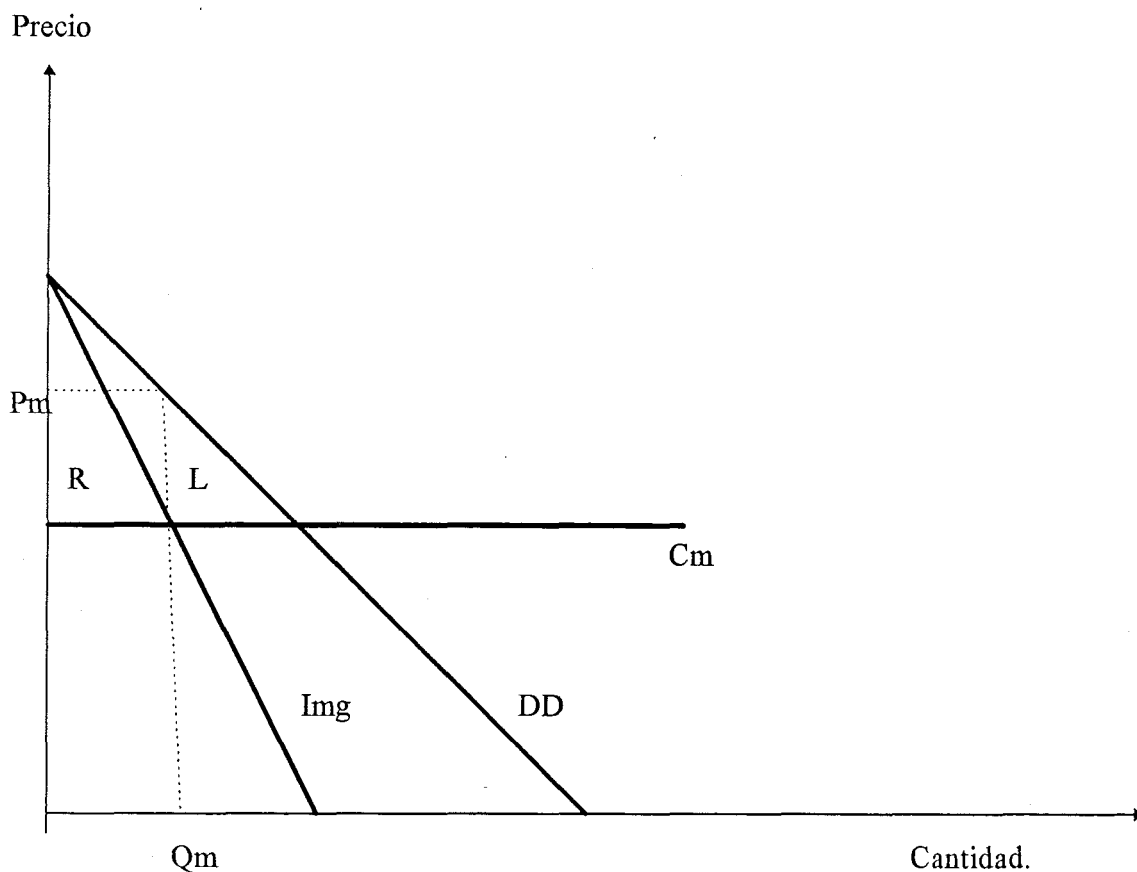
La renta es la parte del pago que reciben los propietarios de unos recursos más allá y por encima de la retribución que estos recursos podrían obtener en cualquier otro uso alternativo. A partir de esta definición, los economistas desde Adam Smith han asumido que los individuos lo que pretenden es maximizar el valor actual de los flujos esperados de renta y que esta búsqueda de beneficios o profit seeking individual es beneficiosa para el conjunto de la sociedad.. En contraposición a esta búsqueda de beneficios, el término búsqueda de rentas describe el comportamiento de los individuos en marcos insitucionales, donde su búsqueda de la maximización de rentas conduce a un despilfarro social. El buscador de rentas, en vez de comportarse como un empresario innovador que busca la forma de producir un nuevo bien o servicio, o de lograr un nuevo proceso productivo con un menor coste que los existentes, lo que pretende es que el gobierno le otorgue un poder de monopolio e impida la entrada en la industria de potenciales competidores. Así, todos los que compitan por lograr el favor del gobierno procederán a un despilfarro de recursos en promocionar y dar publicidad a su postura y en intentar persuadir a los poderes públicos para que los apoyen. Esta búsqueda de rentas es posible siempre que el gobierno interfiere en el proceso de ajuste de los mercados ; las licencias, cuotas, permisos, concesiones, subsidios, rentas garantizadas y asignaciones gubernamentales implican

⁹ Anderson, G.M., Rowley, C.K. y Tollison, R. (1.988).

siempre la existencia de una escasez creada por el gobierno que conlleva la aparición de unas rentas potenciales que estimulan a algunos individuos a invertir unos recursos en capturarlas.

La teoría de la búsqueda de rentas tiene un desarrollo inicial que entronca con las teorías de la regulación de la escuela de Chicago. Tullock, que fue uno de sus precursores, tomó como punto de partida los estudios sobre el monopolio de Arnold Harberger. Harberger realizó un estudio sobre la pérdida de bienestar provocados en la economía americana por la existencia de monopolios, concluyendo que esta pérdida era mínima, sobre todo si se tienen en cuenta los beneficios que pueden reportar como empresas innovadoras y con capacidad de investigación. Los efectos de los monopolios sobre el bienestar pueden ser analizados a partir del siguiente gráfico

Gráfico 2.



El monopolio, al producir una cantidad menor a un precio mayor de lo que se haría en competencia perfecta, provoca una pérdida de bienestar igual al triángulo L cuya área se calcula como :

$$1/2 (\text{Precio} - \text{Coste Marginal}) * \text{Cambio en la producción.}$$

Por su parte, el rectángulo R es la parte del excedente del consumidor del que se apropia el monopolista.

La primera crítica a la teoría de Harberger la realizó Leibenstein en 1.966 con su concepto de ineficiencia-X o ineficiencias debidas a la organización y gestión empresarial. La segunda crítica la desarrolla Tullock en 1.967, oponiendo el llamado rectángulo de Tullock, R, al triángulo de Harberger, L.

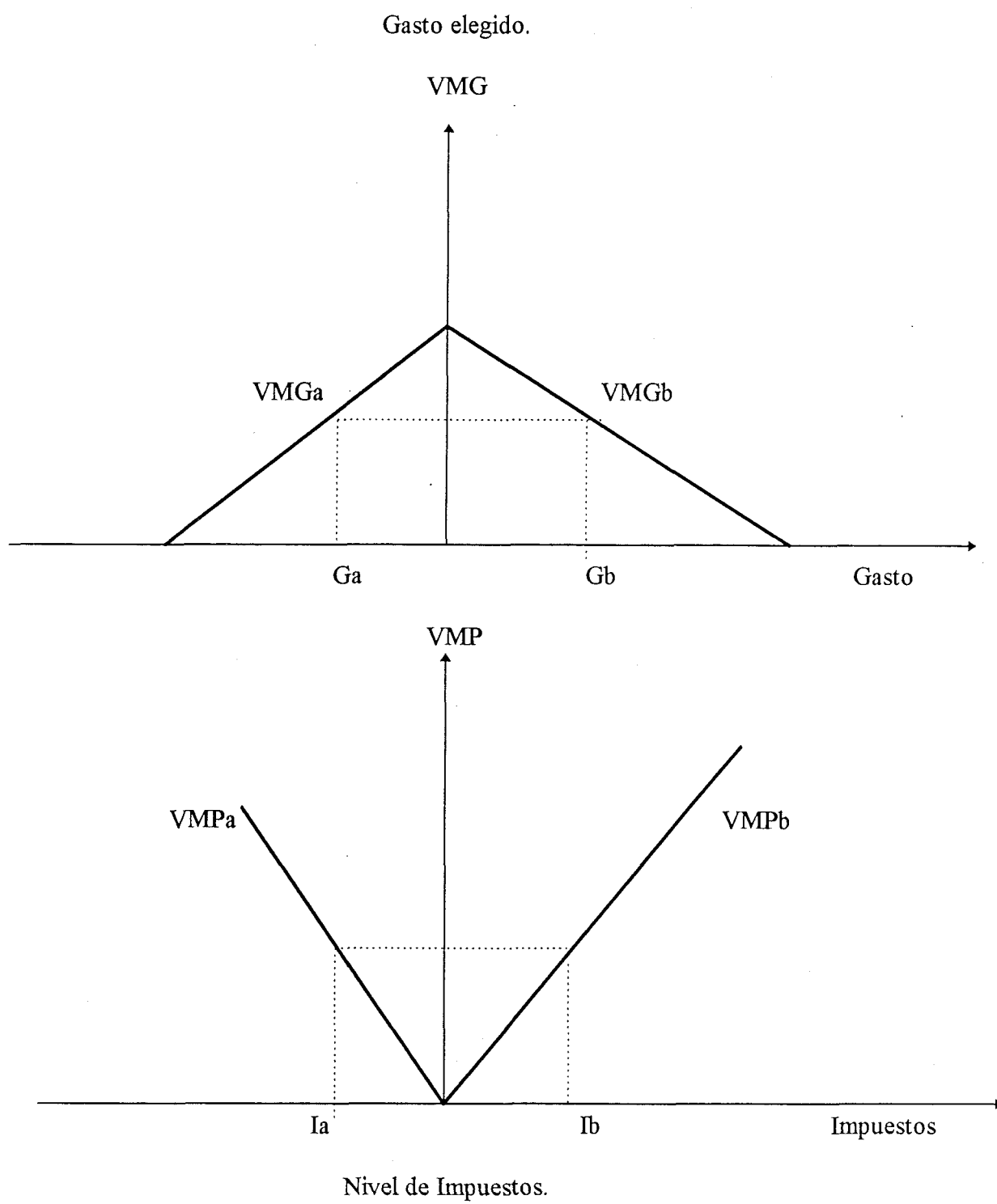
El argumento de Tullock es muy simple : la existencia de un monopolio supone la aparición de un beneficio extraordinario para el monopolista, R. Por lo tanto habrá grupos dispuestos a invertir recursos con tal de conseguir una legislación favorable del gobierno que permita la formación del monopolio. Incluso una vez conseguida esta se seguirán invirtiendo estos recursos para mantener la existencia de este privilegio, a la vez que otros grupos realizarán sus propias actividades de rent-seeking para apropiarse de él. Por lo tanto, al realizar el balance entre los costes y beneficios sociales derivados de la existencia del monopolio habrá que tener en cuenta también el coste de los recursos invertidos ineficientemente para capturar las transferencias de renta generadas.

Este análisis que hemos realizado en el caso del monopolio se puede extender a otros casos de regulación estatal ya que, como señala A. Krueger ¹⁰, siempre que potencialmente exista una renta, aparecerá un buscador para intentar apropiársela.

En este marco debemos de planteamos cual será la actuación de las autoridades públicas. Como vimos en el caso de la regulación eficiente de Peltzman, los políticos tienen sus propios objetivos y tienen que contrapesar las ganancias que pueden obtener favoreciendo a los grupos de presión con las pérdidas de votos provocadas por los efectos negativos de sus políticas sobre otros estratos de la población. En general se asume que la política gubernamental se orientará de forma que los votos ganados por cada gasto adicional del gobierno sean iguales a los votos perdidos por el nuevo impuesto o regulación que comporta. En el Gráfico 3 que presentamos en la siguiente página realizamos una representación de este equilibrio. En la parte superior del mismo representamos los votos marginales ganados por dos políticas de gasto, a y b. En la parte inferior se representan los votos marginales perdidos por los impuestos necesarios para implementar estas políticas. Ambas políticas implican un nivel de gasto e ingreso muy dispar, pero el voto marginal ganado o perdido será el mismo en ambas. El equilibrio se alcanzará en los puntos donde $G_a = I_a$ y $G_b = I_b$, pero no existe ninguna regla que nos indique cual de las dos políticas debe ser elegida por el gobierno. Esto dependerá de los votantes.

¹⁰ Krueger, A. (1.974).

Gráfico 3.



5.- Medidas aplicables para la limitación del rent seeking.

Para concluir nuestro trabajo queremos presentar un breve resumen de las medidas que se han propuesto para limitar las prácticas de búsqueda de rentas en el sector público.

Es indudable que estas actividades se ven favorecidas por dos factores esenciales : el crecimiento de la actividad del estado y la discrecionalidad con la que las autoridades pueden implementar sus políticas. Por lo tanto una forma de limitar - aunque no de eliminar - estas actividades es la limitación de la actividad de las administraciones públicas. En este sentido los miembros de la escuela de Virginia han pedido insistentemente el establecimiento de una limitación constitucional sobre el nivel de endeudamiento de las administraciones públicas como forma de control del gasto. Adicionalmente se deberían de introducir mecanismos de control sobre las prestaciones realizadas por los grupos de presión a los políticos como sería el establecimiento de una estricta regulación de la financiación de los partidos.

Además de estas medidas para limitar la actividad estatal, se planean otras destinadas a desincentivar la búsqueda de rentas eliminando las ventajas diferenciales que algunos grupos pueden obtener de las mismas. Esto se podría lograr por tres caminos distintos :

- Mediante la apropiación por parte del estado de las rentas generadas.
- Concediendo el estado una participación igual a todos los miembros de la comunidad en las rentas que se generen.

- Concediendo en cada caso la renta generada de una manera aleatoria entre los miembros de la comunidad, de manera que la esperanza que cada uno de ellos tenga de obtener la renta sea la misma.

BIBLIOGRAFIA.

Bhagwati, J. : " Directly unproductive profit seeking activities ". Journal of Political Economy, No 90, 1.982, pp. 83 a 1 00.

Brooks, M.A. y Heijdra, B.J. : " An exploration of rent seeking ". Economic Record, No 65, 1.989, pp. 32 a 50.

Buchanan, J.; McCormick, R. y Tollison, R. : El análisis económico de lo político. Instituto de Estudios Económicos, 1.984.

Buchanan, J. y Tullock, G. : El cálculo del consenso. Edición española de Espasa Calpe, 1.980.

Buchanan, J. y Tullock, G. : Derechos de propiedad y democracia. Colegio de Economistas de Madrid - Celeste Ediciones, 1.995.

Buchanan, J. ; Tollison, R. D. y Tullock, G. (eds.) : Towards a theory of the rent seeking society. Texas University Press.

Commons, J. : The Economics of Collective Action. Macmillan, Nueva York, 1.950.

Enciclopedia Internacional de ciencias Sociales.

Galbraith, J.K. : American Capitalism. The Concept of Countervailing Power. Hamish Hamilton, Londres, 1.952.

Harberger, A. : " Monopoly and resource allocation ". American Economic Review, Mayo 1.954, pp. 771 a 787.

Hierro, L.A. : " Economía y política : búsqueda de rentas y corrupción “. Comunicación presentada al II Encuentro de Economía Pública celebrado en Salamanca en febrero de 1.995.

Krueger, A. : " The political economy of the rent seeking society ". American Economic Review, junio 1. 974, pp. 291-303.

McCormick, R. y Tollison, R. D. : Politicians, Legislation and the Economy : an Inquiry into the interest group theory of Government. Martinus Nijhoff, Boston, 1.981.

Mitchell, W.C. y Munger, M. C. : "Economic models of interest groups : an introductory survey ". American Journal of Political Science, Vol. 35, 1.991, págs. 512 a 546.

North, D. : " A framework for analyzing the State in Economic History “. Explorations in Economic History, Vol. 16, 1.979, pp. 249 a 259.

Olson, M. : La lógica de la acción colectiva. Edición española de Noriega editores, 1.992.

Economic Journal, 5, pp. 224 a 232.

Tullock, G. : The economics of special privilege and rent seeking . Boston,
Kluwer Academic Publishers, l. 989.

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y EMPRESARIALES
RELACIÓN DE DOCUMENTOS DE TRABAJO:

- Doc. 001/88 JUAN A. VAZQUEZ GARCIA.- Las intervenciones estatales en la minería del carbón.
- Doc. 002/88 CARLOS MONASTERIO ESCUDERO.- Una valoración crítica del nuevo sistema de financiación autonómica.
- Doc. 003/88 ANA ISABEL FERNANDEZ ALVAREZ; RAFAEL GARCIA RODRIGUEZ; JUAN VENTURA VICTORIA.- Análisis del crecimiento sostenible por los distintos sectores empresariales.
- Doc. 004/88 JAVIER SUAREZ PANDIELLO.- Una propuesta para la integración multijurisdiccional.
- Doc. 005/89 LUIS JULIO TASCÓN FERNANDEZ; JOSE MANUEL DIEZ MODINO.- La modernización del sector agrario en la provincia de León.
- Doc. 006/89 JOSE MANUEL PRADO LORENZO.- El principio de gestión continuada: Evolución e implicaciones.
- Doc. 007/89 JAVIER SUAREZ PANDIELLO.- El gasto público del Ayuntamiento de Oviedo (1982-88).
- Doc. 008/89 FELIX LOBO ALEU.- El gasto público en productos industriales para la salud.
- Doc. 009/89 FELIX LOBO ALEU.- La evolución de las patentes sobre medicamentos en los países desarrollados.
- Doc. 010/90 RODOLFO VAZQUEZ CASIELLES.- Investigación de las preferencias del consumidor mediante análisis de conjunto.
- Doc. 011/90 ANTONIO APARICIO PEREZ.- Infracciones y sanciones en materia tributaria.
- Doc. 012/90 MONTSERRAT DIAZ FERNANDEZ; CONCEPCION GONZALEZ VEIGA.- Una aproximación metodológica al estudio de las matemáticas aplicadas a la economía.
- Doc. 013/90 EQUIPO MECO.- Medidas de desigualdad: un estudio analítico
- Doc. 014/90 JAVIER SUAREZ PANDIELLO.- Una estimación de las necesidades de gastos para los municipios de menor dimensión.
- Doc. 015/90 ANTONIO MARTINEZ ARIAS.- Auditoría de la información financiera.
- Doc. 016/90 MONTSERRAT DIAZ FERNANDEZ.- La población como variable endógena
- Doc. 017/90 JAVIER SUAREZ PANDIELLO.- La redistribución local en los países de nuestro entorno.
- Doc. 018/90 RODOLFO GUTIERREZ PALACIOS; JOSE MARIA GARCIA BLANCO.- "Los aspectos invisibles" del declive económico: el caso de Asturias.
- Doc. 019/90 RODOLFO VAZQUEZ CASIELLES; JUAN TRESPALACIOS GUTIERREZ.- La política de precios en los establecimientos detallistas.
- Doc. 020/90 CANDIDO PAÑEDA FERNANDEZ.- La demarcación de la economía (seguida de un apéndice sobre su relación con la Estructura Económica).

- Doc. 021/90 **JOAQUIN LORENCES.-** Margen precio-coste variable medio y poder de monopolio.
- Doc. 022/90 **MANUEL LAFUENTE ROBLEDO; ISIDRO SANCHEZ ALVAREZ.-** El T.A.E. de las operaciones bancarias.
- Doc. 023/90 **ISIDRO SANCHEZ ALVAREZ.-** Amortización y coste de préstamos con hojas de cálculo.
- Doc. 024/90 **LUIS JULIO TASCON FERNANDEZ; JEAN-MARC BUIGUES.-** Un ejemplo de política municipal: precios y salarios en la ciudad de León (1613-1813).
- Doc. 025/90 **MYRIAM GARCIA OLALLA.-** Utilidad de la teorías de las opciones para la administración financiera de la empresa.
- Doc. 026/91 **JOAQUIN GARCIA MURCIA.-** Novedades de la legislación laboral (octubre 1990 - enero 1991)
- Doc. 027/91 **CANDIDO PAÑEDA.-** Agricultura familiar y mantenimiento del empleo: el caso de Asturias.
- Doc. 028/91 **PILAR SAENZ DE JUBERA.-** La fiscalidad de planes y fondos de pensiones.
- Doc. 029/91 **ESTEBAN FERNANDEZ SANCHEZ.-** La cooperación empresarial: concepto y tipología (*)
- Doc. 030/91 **JOAQUIN LORENCES.-** Características de la población parada en el mercado de trabajo asturiano.
- Doc. 031/91 **JOAQUIN LORENCES.-** Características de la población activa en Asturias.
- Doc. 032/91 **CARMEN BENAVIDES GONZALEZ.-** Política económica regional
- Doc. 033/91 **BENITO ARRUÑADA SANCHEZ.-** La conversión coactiva de acciones comunes en acciones sin voto para lograr el control de las sociedades anónimas: De cómo la ingenuidad legal prefigura el fraude.
- Doc. 034/91 **BENITO ARRUÑADA SANCHEZ.-** Restricciones institucionales y posibilidades estratégicas.
- Doc. 035/91 **NURIA BOSCH; JAVIER SUAREZ PANDIELLO.-** Seven Hypotheses About Public Chjoice and Local Spending. (A test for Spanish municipalities).
- Doc. 036/91 **CARMEN FERNANDEZ CUERVO; LUIS JULIO TASCON FERNANDEZ.-** De una olvidada revisión crítica sobre algunas fuentes histórico-económicas: las ordenanzas de la gobernación de la cabecera.
- Doc. 037/91 **ANA JESUS LOPEZ; RIGOBERTO PEREZ SUAREZ.-** Indicadores de desigualdad y pobreza. Nuevas alternativas.
- Doc. 038/91 **JUAN A. VAZQUEZ GARCIA; MANUEL HERNANDEZ MUÑIZ.-** La industria asturiana: ¿Podemos pasar la página del declive?.
- Doc. 039/92 **INES RUBIN FERNANDEZ.-** La Contabilidad de la Empresa y la Contabilidad Nacional.
- Doc. 040/92 **ESTEBAN GARCIA CANAL.-** La Cooperación interempresarial en España: Características de los acuerdos de cooperación suscritos entre 1986 y 1989.
- Doc. 041/92 **ESTEBAN GARCIA CANAL.-** Tendencias empíricas en la conclusión de acuerdos de cooperación.
- Doc. 042/92 **JOAQUIN GARCIA MURCIA.-** Novedades en la Legislación Laboral.

- Doc. 043/92 **RODOLFO VAZQUEZ CASIELLES.-** El comportamiento del consumidor y la estrategia de distribución comercial: Una aplicación empírica al mercado de Asturias.
- Doc. 044/92 **CAMILO JOSE VAZQUEZ ORDAS.-** Un marco teórico para el estudio de las fusiones empresariales.
- Doc. 045/92 **CAMILO JOSE VAZQUEZ ORDAS.-** Creación de valor en las fusiones empresariales a través de un mayor poder de mercado.
- Doc. 046/92 **ISIDRO SANCHEZ ALVAREZ.-** Influencia relativa de la evolución demográfica en le futuro aumento del gasto en pensiones de jubilación.
- Doc. 047/92 **ISIDRO SANCHEZ ALVAREZ.-** Aspectos demográficos del sistema de pensiones de jubilación español.
- Doc. 048/92 **SUSANA LOPEZ ARES.-** Marketing telefónico: concepto y aplicaciones.
- Doc. 049/92 **CESAR RODRIGUEZ GUTIERREZ.-** Las influencias familiares en el desempleo juvenil.
- Doc. 050/92 **CESAR RODRIGUEZ GUTIERREZ.-** La adquisición de capital humano: un modelo teórico y su contrastación.
- Doc. 051/92 **MARTA IBAÑEZ PASCUAL.-** El origen social y la inserción laboral.
- Doc. 052/92 **JUAN TRESPALACIOS GUTIERREZ.-** Estudio del sector comercial en la ciudad de Oviedo.
- Doc. 053/92 **JULITA GARCIA DIEZ.-** Auditoría de cuentas: su regulación en la CEE y en España. Una evidencia de su importancia.
- Doc. 054/92 **SUSANA MENENDEZ REQUEJO.-** El riesgo de los sectores empresariales españoles: rendimiento requerido por los inversores.
- Doc. 055/92 **CARMEN BENAVIDES GONZALEZ.-** Una valoración económica de la obtención de productos derivados del petroleo a partir del carbón
- Doc. 056/92 **IGNACIO ALFREDO RODRIGUEZ-DEL BOSQUE RODRIGUEZ.-** Consecuencias sobre el consumidor de las actuaciones bancarias ante el nuevo entorno competitivo.
- Doc. 057/92 **LAURA CABIEDES MIRAGAYA.-** Relación entre la teoría del comercio internacional y los estudios de organización industrial.
- Doc. 058/92 **JOSE LUIS GARCIA SUAREZ.-** Los principios contables en un entorno de regulación.
- Doc. 059/92 **M^a JESUS RIO FERNANDEZ; RIGOBERTO PEREZ SUAREZ.-** Cuantificación de la concentración industrial: un enfoque analítico.
- Doc. 060/94 **M^a JOSE FERNANDEZ ANTUÑA.-** Regulación y política comunitaria en materia de transportes.
- Doc. 061/94 **CESAR RODRIGUEZ GUTIERREZ.-** Factores determinantes de la afiliación sindical en España.
- Doc. 062/94 **VICTOR FERNANDEZ BLANCO.-** Determinantes de la localización de las empresas industriales en España: nuevos resultados.

- Doc. 063/94 ESTEBAN GARCIA CANAL.- La crisis de la estructura multidivisional.
- Doc. 064/94 MONTSERRAT DIAZ FERNANDEZ; EMILIO COSTA REPARAZ.- Metodología de la investigación econométrica.
- Doc. 065/94 MONTSERRAT DIAZ FERNANDEZ; EMILIO COSTA REPARAZ.- Análisis Cualitativo de la fecundidad y participación femenina en el mercado de trabajo.
- Doc. 066/94 JOAQUIN GARCIA MURCIA.- La supervision colectiva de los actos de contratación: la Ley 2/1991 de información a los representantes de los trabajadores.
- Doc. 067/94 JOSE LUIS GARCIA LAPRESTA; M^a VICTORIA RODRIGUEZ URÍA.- Coherencia en preferencias difusas.
- Doc. 068/94 VICTOR FERNANDEZ; JOAQUIN LORENCES; CESAR RODRIGUEZ.- Diferencias interterritoriales de salarios y negociacion colectiva en España.
- Doc. 069/94 M^a DEL MAR ARENAS PARRA; M^a VICTORIA RODRÍGUEZ URÍA.- Programación clásica y teoría del consumidor.
- Doc. 070/94 M^a DE LOS ÁNGELES MENÉNDEZ DE LA UZ; M^a VICTORIA RODRÍGUEZ URÍA.- Tantos efectivos en los empréstitos.
- Doc. 071/94 AMELIA BILBAO TEROL; CONCEPCIÓN GONZÁLEZ VEIGA; M^a VICTORIA RODRÍGUEZ URÍA.- Matrices especiales. Aplicaciones económicas.
- Doc. 072/94 RODOLFO GUTIÉRREZ.- La representación sindical: Resultados electorales y actitudes hacia los sindicatos.
- Doc. 073/94 VÍCTOR FERNÁNDEZ BLANCO.- Economías de aglomeración y localización de las empresas industriales en España.
- Doc. 074/94 JOAQUÍN LORENCES RODRÍGUEZ; FLORENTINO FELGUEROSO FERNÁNDEZ.- Salarios pactados en los convenios provinciales y salarios percibidos.
- Doc. 075/94 ESTEBAN FERNÁNDEZ SÁNCHEZ; CAMILO JOSÉ VÁZQUEZ ORDÁS.- La internacionalización de la empresa.
- Doc. 076/94 SANTIAGO R. MARTÍNEZ ARGÜELLES.- Análisis de los efectos regionales de la terciarización de ramas industriales a través de tablas input-output. El caso de la economía asturiana.
- Doc. 077/94 VÍCTOR IGLESIAS ARGÜELLES.- Tipos de variables y metodología a emplear en la identificación de los grupos estratégicos. Una aplicación empírica al sector detallista en Asturias.
- Doc. 078/94 MARTA IBÁÑEZ PASCUAL; F. JAVIER MATO DÍAZ.- La formación no reglada a examen. Hacia un perfil de sus usuarios.
- Doc. 079/94 IGNACIO A. RODRÍGUEZ-DEL BOSQUE RODRÍGUEZ.- Planificación y organización de la fuerza de ventas de la empresa.
- Doc. 080/94 FRANCISCO GONZÁLEZ RODRÍGUEZ.- La reacción del precio de las acciones ante anuncios de cambios en los dividendos.

- Doc. 081/94 **SUSANA MENÉNDEZ REQUEJO.**- Relaciones de dependencia de las decisiones de inversión, financiación y dividendos.
- Doc. 082/95 **MONTSERRAT DÍAZ FERNÁNDEZ; EMILIO COSTA REPARAZ; M^a del MAR LLORENTE MARRÓN.**- Una aproximación empírica al comportamiento de los precios de la vivienda en España.
- Doc. 083/95 **M^a CONCEPCIÓN GONZÁLEZ VEIGA; M^a VICTORIA RODRÍGUEZ URÍA.**- Matrices semipositivas y análisis interindustrial. Aplicaciones al estudio del modelo de Sraffa-Leontief.
- Doc. 084/95 **ESTEBAN GARCÍA CANAL.**- La forma contractual en las alianzas domésticas e internacionales.
- Doc. 085/95 **MARGARITA ARGÜELLES VÉLEZ; CARMEN BENAVIDES GONZÁLEZ.**- La incidencia de la política de la competencia comunitaria sobre la cohesión económica y social.
- Doc. 086/95 **VÍCTOR FERNÁNDEZ BLANCO.**- La demanda de cine en España. 1968-1992.
- Doc. 087/95 **JUAN PRIETO RODRÍGUEZ.**- Discriminación salarial de la mujer y movilidad laboral.
- Doc. 088/95 **M^a CONCEPCIÓN GONZÁLEZ VEIGA.**- La teoría del caos. Nuevas perspectivas en la modelización económica.
- Doc. 089/95 **SUSANA LÓPEZ ARES.**- Simulación de fenómenos de espera de capacidad limitada con llegadas y número de servidores dependientes del tiempo con hoja de cálculo.
- Doc. 090/95 **JAVIER MATO DÍAZ.**- ¿Existe sobrecualificación en España?. Algunas variables explicativas.
- Doc. 091/95 **M^a JOSÉ SANZO PÉREZ.**- Estrategia de distribución para productos y mercados industriales.
- Doc. 092/95 **JOSÉ BAÑOS PINO; VÍCTOR FERNÁNDEZ BLANCO.**- Demanda de cine en España: Un análisis de cointegración.
- Doc. 093/95 **M^a LETICIA SANTOS VIJANDE.**- La política de marketing en las empresas de alta tecnología.
- Doc. 094/95 **RODOLFO VÁZQUEZ CASTELLES; IGNACIO RODRÍGUEZ-DEL BOSQUE; AGUSTÍN RUÍZ VEGA.**- Expectativas y percepciones del consumidor sobre la calidad del servicio. Grupos estratégicos y segmentos del mercado para la distribución comercial minorista.
- Doc. 095/95 **ANA ISABEL FERNÁNDEZ; SILVIA GÓMEZ ANSÓN.**- La adopción de acuerdos estatutarios antiadquisición. Evidencia en el mercado de capitales español.
- Doc. 096/95 **ÓSCAR RODRÍGUEZ BUZNEGO.**- Partidos, electores y elecciones locales en Asturias. Un análisis del proceso electoral del 28 de Mayo.
- Doc. 097/95 **ANA M^a DÍAZ MARTÍN.**- Calidad percibida de los servicios turísticos en el ámbito rural.
- Doc. 098/95 **MANUEL HERNÁNDEZ MUÑIZ; JAVIER MATO DÍAZ; JAVIER BLANCO GONZÁLEZ.**- Evaluating the impact of the European Regional Development Fund: methodology and results in Asturias (1989-1993).

- Doc. 099/96 JUAN PRIETO; M^a JOSÉ SUÁREZ.- ¿De tal palo tal astilla?: Influencia de las características familiares sobre la ocupación.
- Doc. 100/96 JULITA GARCÍA Díez; RACHEL JUSSARA VIANNA.- Estudio comparativo de los principios contables en Brasil y en España.
- Doc. 101/96 FRANCISCO J. DE LA BALLINA BALLINA.- Desarrollo de campañas de promoción de ventas.
- Doc. 102/96 ÓSCAR RODRÍGUEZ BUZNEGO.- Una explicación de la ausencia de la Democracia Cristiana en España.
- Doc. 103/96 CÁNDIDO PAÑEDA FERNÁNDEZ.- Estrategias para el desarrollo de Asturias.
- Doc. 104/96 SARA M^a ALONSO; BLANCA PÉREZ GLADISH; M^a VICTORIA RODRÍGUEZ U...- Problemas de control óptimo con restricciones. Aplicaciones económicas.
- Doc. 105/96 ANTONIO ÁLV... PINILLA; MANUEL MENÉNDEZ MENÉNDEZ; RAFAEL ÁLV... UESTA.- Eficiencia de las Cajas de Ahorro e... las. Resultados de una función de beneficio.
- Doc. 106/96 FLORENTINO... EROSO.- Industrywide Collective Bargaining, ... Gains and Black Labour Market in Spain.
- Doc. 107/96 JUAN VENTURA.- La competencia gestionada en sanidad: Un enfoque contractual
- Doc. 108/96 MARÍA VICTORIA RODRÍGUEZ URÍA; ELENA CONSUELO HERNÁNDEZ.- Elección social. Teorema de Arrow.
- Doc. 109/96 SANTIAGO ÁLVAREZ GARCÍA.- Grupos de interés y corrupción política: La búsqueda de rentas en el sector público
- Doc. 110/96 ANA M^a GUILL... - La política de previsión social española en ... marco de la Unión Europea.
- Doc. 111/96 VÍCTOR MANUE... ONZÁLEZ MÉNDEZ.- La valoración por el mercado d... itales español de la financiación bancaria y ... las emisiones de obligaciones.